



Pouchee Chile

De retorno al país natal

Lorena Fernández es una microempresaria nacida en La Serena, que en el año 2012 volvió a su país natal desde España para emprender en Pouchee Chile, representante de una marca internacional de organizadores de cartera. Actualmente Lorena tiene una oficina ubicada en Las Condes y vende sus productos por Internet, además de participar en distintas ferias de emprendedores. La distribuidora de esta marca estadounidense estudió contabilidad para ponerla en práctica en los diversos emprendimientos familiares, pero en Chile se dio cuenta de que aún no conoce muy bien la normativa de contabilidad vigente, por lo que para instruirse desea confeccionar un balance y estados de resultados, para posteriormente compararlos con la idea que tiene de los mismos estados financieros.

“Las mujeres muchas veces queremos cambiarnos de cartera porque no combina con nuestra ropa, lo que significa una gran pérdida de tiempo, por la cantidad de artículos que traemos. Por otro lado, encontrar el celular o las llaves cuando las buscas es aún más complicado”.

De vuelta al país

Lorena Fernández es una microempresaria chilena que a los ocho años se fue a vivir a España. En uno de sus tantos viajes conoció a su marido, con quien decidió crear una empresa de marketing digital. Para contribuir a la organización decidió estudiar contabilidad. Luego de años innovando en el extranjero decidió volver a Chile a liderar un proyecto junto a su familia.

Pouchee es una empresa dedicada a la venta de organizadores de carteras que nació en Estados Unidos, y que ha tenido mucho éxito entre el público femenino norteamericano. Un día Lorena recibió de regalo un producto de la tienda Pouchee, sus amigas le preguntaron el origen del organizador de carteras en reiteradas oportunidades, por lo innovador y cómodo que se veía. Inmediatamente se le vino a la mente una idea de negocio: ser la representante de esta marca en Chile.

¿Qué es un Pouchee?

Pouchee es un organizador de cartera de gran

versatilidad, dado que se puede utilizar dentro de la cartera, bolsa de pañales, bolsa de deporte, bolsa de playa, maletas, entre otros. La finalidad del producto es ordenar la cartera y que no que se quede nada si se cambia a otra cartera, teniendo a mano siempre los accesorios más importantes, haciendo del cambio una tarea facilísima.

Cientes

La organización apunta a mujeres apasionadas por el orden. Según Lorena, la organización soluciona problemas recurrentes en el género femenino, por eso señala que “las mujeres muchas veces queremos cambiarnos de cartera porque no combina con nuestra ropa, lo que significa una gran pérdida de tiempo por la cantidad de artículos que traemos. Por otro lado, encontrar el celular o las llaves cuando las buscas es aún más complicado”.

Choque cultural

En septiembre del año 2012, Lorena y su familia arribaron a Chile en un viaje que ellos llamaron “de avanzadilla”. Lo definen así por la aventura que estaban comenzando en un país que, hasta ese momento, era desconocido para la mayoría del clan. Si bien la microempresaria era oriunda de este país, había vivido toda su vida en el extranjero por lo que se sentía más europea que sudamericana.

Según cuenta Lorena, su estadía en Chile ha sido positiva, pero se ha encontrado con sorpresas que han representado retos en su emprendimiento. Primero, no ha podido abrir una cuenta bancaria a nombre de la empresa con una línea de crédito suficiente para llevar a cabo las operaciones del negocio, por lo que ha arriesgado muchos recursos propios en la puesta en marcha de su empresa. Luego, logró que el diario La Tercera incluyera una nota de sus productos en la revista Mujer, lo que provocó que esa semana llegasen una gran cantidad de pedidos. Sin embargo, la microempresaria se encontraba en proceso de instalación en su sitio web www.pouchee.cl del sistema WebPay, el cual no se instaló a tiempo, por lo que no logró concretar las ventas.

Con respecto a estas dificultades, la representante de Pouchee en Chile señala que, tanto en Europa como en

Chile, siempre hay obstáculos a la hora de emprender, además de imprevistos y procesos no anticipados. Una vez que las personas se dan cuenta de esto, relata Lorena, todo se hace más fácil. Empreder es una experiencia muy enriquecedora a pesar de los desafíos, y el consejo que entrega es asociarse a grupos de emprendedores para compartir experiencias y darse cuenta de que todos están en el mismo barco y sobre todo no desalentarse y perseverar, ya que el que la sigue, la consigue.

No es innovar, es diferenciar

El mercado de este producto se encuentra plagado de competencia ya que es muy sencillo encontrar un organizador de carteras. Incluso, es posible contactar a un vendedor que ofrecerá un precio menor a Pouchee. Sin embargo, la diferencia está en que la calidad de este artículo es inferior, puesto que no son confeccionados por la marca que Lorena representa. De esta forma, Pouchee sobresale en el mercado por la calidad que garantiza a sus clientes. En el fondo, la empresa entrega un organizador de alta calidad, con diseños innovadores y cómodos a precios accesibles

Confeccionando los estados financieros¹

Si bien Lorena estudió contabilidad en el extranjero, la normativa de contabilidad nacional es relativamente distinta, por lo que aún se encuentra en un proceso de conocer sus detalles. En este contexto, para instruirse de la norma chilena desea confeccionar un balance y estados de resultados, para luego contrastarlo con su idea de estados financieros. Así, Lorena maneja determinados datos de iniciación para realizar esta labor:

- Lorena hará un aporte inicial en efectivo de \$10.000.000.
- Compra mercaderías por \$5.000.000, cancelando en efectivo \$4.500.000 y \$500.000 mediante un crédito simple.
- Compra una bodega para guardar sus productos en \$3.000.000.
- Realiza una venta de mercaderías con un costo de \$4.000.000, más un 40% de rentabilidad por sobre el costo de los productos. Las condiciones de pago son \$5.000.000 en efectivo y el resto con un crédito simple.
- Gasta en efectivo por conceptos de agua, electricidad y gas, \$500.000.

¹El ejercicio de aplicación no corresponde a la realidad de Pouchee Chile. La confección fue pensada única y exclusivamente para la aplicabilidad del caso a los contenidos de los estudiantes.